



Sælg mere med en Sælgerkreditgaranti

En Sælgerkreditgaranti sikrer dig mod ubehagelige overraskelser, når du giver din kunde længerevarende kredit. Der er ingen bank involveret i kreditten, det er alene en aftale mellem dig og din udenlandske kunde.

Det fungerer sådan, at vi garanterer størstedelen af din risiko. Det vil sige, at hvis kunden mod forventning ikke betaler som aftalt, erstatter vi dit tab. Det betyder, at du med ro i sindet kan sige ja til at sælge på kredit.

Hvad er fordelene ved en Sælgerkreditgaranti?

Finansiering til din kunde

Du kan hjælpe din kunde med kredit til at placere sine ordrer hos dig.

Brug kredit som konkurrenceparameter

Du kan bruge en finansieringsløsning aktivt i dit salg fremstød.

Du er et skridt foran dine konkurrenter, når du tilbyder en attraktiv finansieringsløsning til din kunde.

Et spørgsmål mellem dig og din kunde

Der er ingen tredjepart involveret i handlen. Kun dig og din kunde.

Du laver en god aftale

Hvorfor ikke stille din likviditet til rådighed, så din kunde kan lægge ordrer hos dig? Du kan samtidig tage dig betalt for at yde kreditten.

Mulighed for Tilvalgsmodul

Du kan udvide dækningen med et Tilvalgsmodul, der giver dig flere muligheder, hvis din kunde mod forventning ikke betaler som aftalt. Kontakt EKF for at høre mere.

Hvad dækker en Sælgerkreditgaranti?

Anvendelse

Når du giver din kunde kredit

Dækning

Dit tab, hvis kunden ikke betaler som aftalt

Garantiprocent (af dit tab) op til

90 %

Beløbstørrelse

Ubegrænset

Kredittid over

180 dage

Hvordan er processen?

Afklaring

Behov

Du vil gerne tilbyde din kunde kredit, men ønsker ekstra sikkerhed. Den kan vi give.

1



Kontakt

Du ringer eller skriver til os.

2



Kreditvurdering

Vi kreditvurderer din kunde.

3

Tilbud

Tilbud

Vi udsteder et tilbud, som vi sender til dig. Af tilbuddet fremgår præmien og vilkårene.

4



Accept

Du forhandler kreditaftalen på plads med din kunde og ansøger formelt os om en garanti.

5



Garanti

Ja!

Vi udsteder en Sælgerkreditgaranti til dig. Din kunde afdrager til dig, uden vi i øvrigt er involveret. Du har sikkerhed for kreditten hele løbetiden.

6

JA!



Tre praktiske spørgsmål

Hvad koster det?

Du betaler en præmie for, at vi udsteder en garanti.

Præmien afhænger af:

- > din kundes kreditværdighed
- > de politiske forhold i landet
- > løbetid.

Præmien spænder fra 0,5 % til 4,25 % p.a.

Hvad kræver det?

Din kunde er fra udlandet.

Din kunde skal være kreditværdig.

Det skal give mening for dig at sælge på kredit, der varer mere end et halvt år.

Kreditten dækker en enkeltstående ordre.

Din virksomhed skal være med til at skabe økonomisk vækst i Danmark.

Du skal skrive under på, at arbejdet med ordren foregår på en miljømæssig og social forsvarlig måde.

Du skal kunne opnå en endelig retslig afgørelse i tilfælde af tvister mellem dig og din køber.

Hvad kan du gøre ?

Du kan kontakte en af vores rådgivere.

Du kan skaffe en kreditrapport for din kunde.

Er ordren over fem millioner kroner, kan du skaffe din kundes regnskaber for de sidste tre år.

Du kan få en forhåndsgodkendelse af din kunde hos os og bruge finansiering som et ekstra salgsargument.

Du kan besøge www.ekf.dk og læse om succeshistorier, krav og vilkår.