

Markedsrapport for Storbritannien

April 2021

Baggrund

Siden Brexit-valget i 2016 har den politiske og økonomiske udvikling i Storbritannien mildest talt været intens. Det er især bruddet med EU, der har skabt røre i vandene, men truslen om skotsk løsrivelse og senest coronakrisen har også skabt bølgegang i det ellers så stabile kongerige. "Keep calm and carry on" er et udtryk, som briterne ofte bruger i hektiske perioder, og med Brexit bag sig samt med coronakrisen under kontrol, betegner det meget godt den fase, som landet er i nu. Nu handler det nemlig om at se fremad, udvide paletten af alliancer og handelspartnere samt forbedre økonomien.

Fra at være Danmarks tredjestørste eksportmarked af varer i 2017 med 54 mia. kr., er Storbritannien faldet til at være det syvendestørste eksportmarked i 2020 med 36 mia. kr. Det kraftige fald skyldes primært, at eksporten af vindmøller til Storbritannien var langt lavere i 2020 i forhold til de foregående år. Selvom Storbritannien ikke længere er en del af EU, er landet med sine høje klimaambitioner, sine 66 millioner indbyggere samt sin beliggenhed på den anden side af Nordsøen, dog stadig et meget interessant marked for danske virksomheder.

Tabel 1: Økonomiske nøgletal for Storbritannien

	2018	2019	2020	2021 (Skøn)	2022 (Skøn)	2023 (Skøn)
Real BNP-vækst (pct.)	1,3	1,4	-9,9	5,1	5,5	1,7
Inflation (pct.)	0,7	0,8	0,8	0,7	0,7	0,7
Offentlig budgetbalance (pct. af BNP)	-2,2	-2,3	-13,6	-12,6	-6,2	-4,4
Offentlig gæld, brutto (pct. af BNP)	85,8	85,2	103,1	110,2	108,5	109,6
Betalingsbalance (pct. af BNP)	2,3	1,7	1,0	1,7	1,9	1,5
Arbejdsløshed (pct.)	4,1	3,8	4,5	5,6	4,9	4,5

Kilde: Economist Intelligence Unit, marts 2021.

Anm: Data behandlet af EKF.

Det forventes, at Storbritanniens økonomiske aktivitet vil være tilbage til niveauet fra 2019 i 2023. Men med den øgede gældsopbygning, højere skatter og sværere adgang til det europæiske marked, er landets vækstpotentiale forværret, men det betyder nødvendigvis ikke, at Storbritannien kommer til at køre i et lavere gear fremover. Foruden at skabe nye handelspartnere, er der nemlig rigelige muligheder for at forbedre økonomien.

Markedsrapport
udarbejdet af
Dansk Erhverv i
samarbejde med
Danmarks Eksport-
kredit – EKF.

DANSK
ERHVERV



Regeringen har tidligere fremlagt en plan, der skal tage fat om landets strukturelle udfordringer, herunder en relativ lav produktivitsvækst, utilstrækkelig innovation og dårlig infrastruktur.

Økonomisk udvikling

Storbritanniens økonomi er en af de mest globaliserede økonomier i verden og bliver primært drevet af den finansielle sektor. Servicesektoren udgør 80 pct. af landets BNP. Storbritannien har de senere år, på trods af usikkerheden omkring Brexit, haft højere vækstrater end de fleste andre vestlige økonomier, men det var også et af de lande i Europa, der blevet hårdest ramt af coronakrisen. BNP-væksten var i 2019 1,4 pct. og i 2020 faldt den økonomiske aktivitet næsten 10 pct. som følge af coronakrisen. Storbritannien blev særligt hårdt ramt grundet den høje eksponering mod servicesektoren.

Foruden økonomiske hjælpepakker og en lempelig pengepolitik, der har til hensigt at imødegå chokket fra coronakrisen, har regeringen øget investeringerne i infrastruktur, hvilket dels har til formål at sætte gang i økonomien, men også øge produktiviteten i landet, som halter bagud. Det forventes, at landets økonomi vil opleve et kraftigt økonomisk løft i 2021 og 2022, når landet åbner op igen. Det vil sandsynligvis presse landets kapitalapparat og presse priser og dermed renterne op. Landet har oplevet en stærk gældsopbygning i forbindelse med coronakrisen. I 2019 udgjorde den offentlige gæld 85 pct. af BNP. Det tal forventes at stige til 110 pct. af BNP i 2021. Med højere gæld og øgede offentlige investeringer øges også behovet for højere skatter. Det kommer i første omgang til at ramme landets virksomheder, hvis skat kommer til at stige fra nuværende 19 pct. til 23 pct. i 2023.

Tabel 2: **Storbritanniens handelsforhold til Danmark**

Dobbeltbeskatningsaftale med Danmark	Ja, opdateret 1997
Frihandelsaftale med EU	Ja, siden 2020
Britiske investeringer i Danmark (K4 2020)	135,6 mia. DKK
Danske investeringer i Storbritannien (K4 2020)	250,8 mia. DKK
Dansk vareeksport til Storbritannien (2020)	35,8 mia. DKK
Dansk tjenesteeksport til Storbritannien (2020)	34,8 mia. DKK
Dansk vare- og tjenesteeksport til Storbritannien (2020)	70,6 mia. DKK
Dansk vareimport fra Storbritannien (2020)	22,7 mia. DKK
Dansk tjenesteimport fra Storbritannien (2020)	44,7 mia. DKK
Dansk vare- og tjenesteimport fra Storbritannien (2020)	67,3 mia. DKK
Danske datterselskaber i Storbritannien (2019)	894 (89.556 ansatte)

Kilde: SKAT, Europakommissionen og Danmarks Statistik.

Anm: Data indsamlet og behandlet af Dansk Erhverv.

Politisk udvikling

Det politiske system i Storbritannien er bygget op som et topartisystem, da det traditionelt kun har været de konservative og socialdemokraterne, Labour, som har mulighed for at vinde flertal og danne regering. De liberale, The Liberal Democrats, er det tredje største parti og har traditionelt været markant mindre end de to store partier. Parlamentet består af et Over- og et Underhus, hvor Underhuset er den lovgivende forsamling.

De konservative har siddet på magten siden 2010. Den tidligere premierminister, David Cameron, valgte at trække sig efter briterne, imod hans anbefaling, stemte sig ud af EU i juni 2016. Det var noget af en bombe som briterne smed, da de stemte for at forlade EU, men briterne har traditionelt været blandt de mest EU-skeptiske lande i unionen. Beslutningen om at forlade unionen kom på baggrund af et ønske i befolkningen om mere økonomisk selvstændighed og større kontrol med egne landegrænser.

Efter Brexit-valget skortede det ikke med dystopiske analyser og kommentarer om den britiske økonomis fremtid. På trods af de nedslående forudsigelser har økonomien dog alligevel klaret sig bedre end ventet, og dansk eksport til Storbritannien har også klaret sig relativt godt.

I de sidste timer af 2020, som angav deadline for et automatisk hårdt Brexit, lykkedes det EU og Storbritannien at lande en aftale. Selvom katastrofen udeblev, har handelsbetingelserne mellem EU-landene og Storbritannien dog taget langvarig skade. Derudover er der stadig knaster, der ikke er blevet løst – såsom en aftale omkring finansielle tjenesteydelser og den praktiske varetagelse af toldgrænsen mellem Irland og Nordirland.

Det spændte forhold til EU forventes at fortsætte de næste mange år, men Storbritannien gør sig store bestræbelser på at lave nye handelsaftaler og alliancer rundt om i verden. Med en ny Global Britain strategi ønsker landet at tilnærme sig især USA, landene i Asien og omkring Stillehavet både inden for handel og sikkerhedspolitik. Storbritannien har også søgt optagelse i handelsblokken Trans-Pacific Partnership (TPP11), som er en handelsaftale mellem elleve stillehavslande og en af verdens største målt på BNP.

Brexit-afstemningen har genoplivet diskussionen om Skotlands løsrivelse fra Storbritannien. Skotterne ønsker at blive i EU, men det vil kræve, at Skotland løsriver sig fra Storbritannien. Skotterne stemte om uafhængighed fra Storbritannien i 2014, hvor 55 pct. dog endte med at stemme nej til løsrivelse. Skotlands førsteminister, Nicola Sturgeon fra Skotlands Nationalparti, har udtalt, at hun ønsker en folkeafstemning, men med knap 50 pct. af befolkningen, der ønsker at forlade Storbritannien, er resultatet absolut ikke givet på forhånd.

Tabel 3: **Storbritannien på globale ranglister**

Verdensbankens "Forsknings- & Udviklingsudgifter" (pct. af BNP)	21 (ud af 149)
WIPO's Global Innovation Index	4 (ud af 131)
World Economic Forum's Global Competitive Index	9 (ud af 141)
Transparency International's "Corruption by country"	11 (ud af 180)
Verdensbankens "Ease of doing business"	8 (ud af 190)
Verdensbankens individuelle parametre:	
Bureaukrati ved opstart af virksomhed (efter laveste niveau)	18 (ud af 190)
Bureaukrati ved import/eksport (efter laveste niveau)	33 (ud af 190)
Håndhævelse af kontrakter (efter bedste håndhævelse)	34 (ud af 190)
Indbetaling af skatter og afgifter (efter letteste indbetaling)	27 (ud af 190)
Registrering af fast ejendom (efter mest effektive registrering)	41 (ud af 190)
Udstedelse af byggetilladelser (efter letteste niveau)	23 (ud af 190)

Kilde: Nyeste udgave af ovennævnte publikationer.

Anm: Forsknings- & udviklingsudgifter er landenes senest indberettede tal til Verdensbanken.

Tabel 4: **Markedsmuligheder**

I Storbritannien er danske virksomheder kendt for deres kvalitet og know-how, punktlighed og fleksibilitet.

Vedvarende energi - Storbritannien er blandt de største markeder i verden for offshore vindenergi. Landet har attraktive subsidieordninger til offshore vindenergi, som gør, at vækstmulighederne i sektoren er gode. Storbritannien har som mål at installere 40 GW offshore vind inden 2030. Til sammenligningen var der i 2020 installeret 10 GW offshore vind.

Sundhedssektoren - Det britiske marked for lægemidler er blandt de 10 største i verden. Den britiske regering har ambitioner om, at det skal være lettere at købe lægemidler som håndkøb til selvmedicinering. Befolkningens aldring vil åbne nye afsætningsmuligheder for forskellige typer af sundhedsmidler, handicapudstyr og serviceydelser til ældreplejen.

Digitalisering - Det britiske IT-marked er et af de mest avancerede og modne i Europa, og deres offentlige sektor gennemgår i disse år en større digitalisering, og det britiske marked for offentlige IT-løsninger er det største i Europa. Det giver gode muligheder for softwareleverandører rettet mod offentlige virksomheder. Der er dog en risiko for, at budgetterne til offentlige IT-projekter kan blive reduceret på den korte bane, hvis den britiske økonomi går i stå, indtil der kommer afklaring om forholdet til EU.

Kilde: EKF.

10 største danske eksportvarer til Storbritannien

Tabel 5: **Overkategorier, 2020**

1.	Kød og kødvarer	3,60 mia. DKK
2.	Kraftmaskiner og motorer	2,54 mia. DKK
3.	Medicinske og farmaceutiske produkter	2,40 mia. DKK
4.	Maskiner og -tilbehør til industrien	2,18 mia. DKK
5.	Beklædningsgenstande og -tilbehør	1,73 mia. DKK
6.	Metalvarer	1,56 mia. DKK
7.	Mejeriprodukter og fugleæg	1,44 mia. DKK
8.	Diverse næringsmidler	1,42 mia. DKK
9.	Diverse forarbejdede varer	1,42 mia. DKK
10.	Møbler	1,23 mia. DKK

Kilde: Danmarks Statistik.

Anm: Danmarks vareeksport til Storbritannien i 2020.

Tabel 6: **Underkategorier, 2020**

1.	Andre elektriske generatorsæt	1.781 mio. DKK
2.	Kød af svin (fersk eller kølet)	1.637 mio. DKK
3.	Tilberedte næringsmidler	1.115 mio. DKK
4.	Jordolier og olier fra bituminøse mineraler	839 mio. DKK
5.	Frisk ost	804 mio. DKK
6.	Kød af svin (saltet, tørret eller røget)	733 mio. DKK
7.	Krebsdyr (tilberedt eller konserveret)	465 mio. DKK
8.	Dele til reaktionsmotorer samt hydrauliske kraftmaskiner	458 mio. DKK
9.	Savsmuld og træaffald (herunder briketter)	418 mio. DKK
10.	Varer af kød og affald af svin (tilberedt eller konserveret)	400 mio. DKK

Kilde: Danmarks Statistik.

Anm: Top 10 underkategorier som ikke er underlagt diskretionering.

Kommercielt klima og finansiering

Storbritannien har et meget godt kommercielt klima. Desuden er Storbritanniens banker er velregulerede.

Dansk Eksportkredit vurderer løbende risikoen ved samhandel med verdensmarkedet. Risikoklassen afspejler risikoen for, at en køber ikke kan betale på grund af politiske risici i landet. Jo højere tallet er, des højere er risikoen. Storbritannien er i risikoklasse 0 ud af 7.

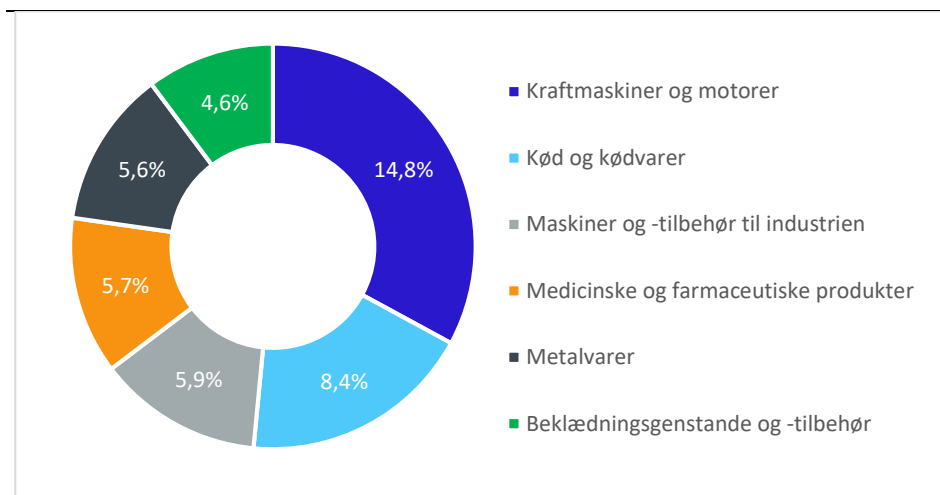
EKF kan tage risiko på kreditværdige virksomheder og banker i Storbritannien, og EKF har stillet garantier i forbindelse med dansk eksport til en række sektorer i Storbritannien. Danske eksportvirksomheder kan med fordel kontakte EKF for at høre, hvordan EKF kan hjælpe med finansiering og risikoafdækning i forbindelse dansk eksport til Storbritannien.

Tabel 7: **Modtagere af dansk vareeksport, 2020**

1.	Tyskland	96,0 mia. DKK
2.	USA	77,6 mia. DKK
3.	Sverige	66,8 mia. DKK
4.	Norge	44,2 mia. DKK
5.	Holland	43,2 mia. DKK
6.	Kina	41,5 mia. DKK
7.	Storbritannien	35,8 mia. DKK
8.	Polen	25,9 mia. DKK
9.	Frankrig	24,7 mia. DKK
10.	Italien	16,1 mia. DKK

Kilde: Danmarks Statistik.

Figur 1: **Hovedkomponenter I den danske vareeksport til Storbritannien fra august 2020 til januar 2021**

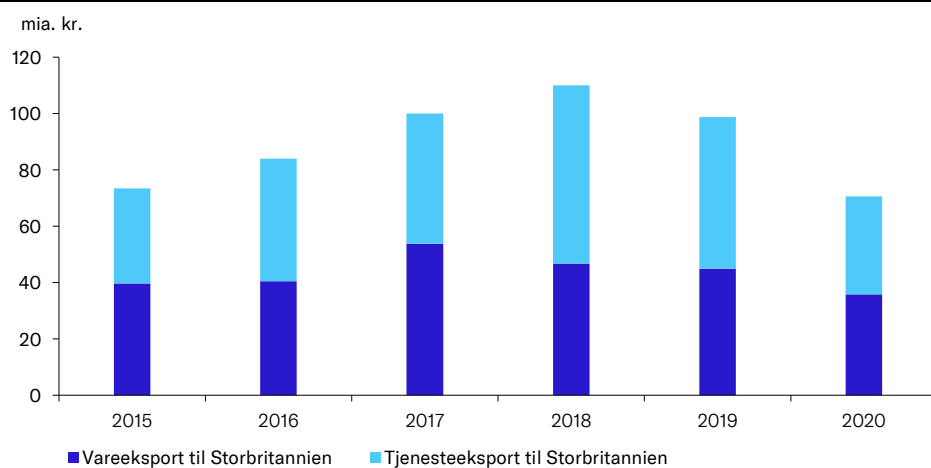


Kilde: Danmarks Statistik.

Anm: Procentsatserne er andel af den samlede danske vareeksport til Storbritannien for perioden.

Danmark eksporterer en bred vifte af produkter til Storbritannien, men de sidste 6 mdr. har det overvejende været kraftmaskiner, kød og tilbehør til industrien.

Figur 2: **Dansk vare- og tjenesteeksport til Storbritannien fra 2015 til 2020**



Kilde: Danmarks Statistik.

Danmarks samlede eksport til Storbritannien har været stigende i en årrække med oplevede et knæk i 2018 og er på et historisk lavt niveau i 2020.

Om Markedsrapport

Markedsrapport er en del af Dansk Erhvervs løbende overvågning af de internationale markeder og udkommer løbende i en opdateret version. Publikationen udarbejdes i samarbejde med Udenrigsministeriet og Danmarks Eksportkredit som besidder en helt særlig viden om handels- og forretningsvilkår på de vigtigste danske eksportmarkeder. Derudover bidrager Danmarks Statistik med de nyeste faktuelle tal på området.

Gengivelse af materiale fra Markedsrapport skal ske med Dansk Erhverv anført som kilde.

EKF- Danmarks Eksportkredit

Har du brug for en kredit til at udvikle din virksomhed eller levere en ordre til en kunde i udlandet? Har din eksportkunde brug for finansiering for at kunne købe dine varer? EKF er Danmarks Eksportkredit, og vi hjælper danske virksomheder frem i verden ved at finansiere jeres forretninger og tage de risici, der kan være forbundet med at handle med andre lande. Som en del af vores arbejde vurderer vi løbende økonomisk og politisk risiko på de fleste eksportmarkeder.

Kontakt EKF på 3546 2600 eller send en mail til ekf@ekf.dk hvis din virksomhed har brug for viden og finansiering til eksport eller er underleverandør til eksport.

Datakilder

Markedsrapport er baseret på en række solide statistikkilder, som Dansk Erhverv finder troværdige og kan levere opdaterede tal.

- Verdensbanken, *Ease of Doing Business*, tilgængelig på: <<https://www.doing-business.org/en/rankings>>
- Danmarks Eksportkredit, *Landevurderinger*, tilgængelig på: <<https://ekf.dk/landevurderinger>>
- World Intellectual Property Organization, *Global Innovation Index*, tilgængelig på: <<https://www.globalinnovationindex.org/home>>
- World Economic Forum, *Global Competitive Index*, tilgængelig på: <<https://www.weforum.org/reports/how-to-end-a-decade-of-lost-productivity-growth>>
- Economist Intelligence Unit, *Country Analysis*, tilgængelig på: <<https://www.eiu.com/n/solutions/country-analysis/>>
- Europa Kommissionen, *Frihandelsaftaler*, tilgængelig på: <<https://ec.europa.eu/trade/policy/countries-and-regions/>>
- SKAT, *Dobbeltbeskatningsaftaler*, tilgængelig på: <<https://www.skm.dk/love/internationalt/dobbeltbeskatningsoverenskomster#/?page=1>>
- Danmarks Statistik har leveret følgende dataudtræk:
 - OFATS4: Danske datterselskaber i udlandet.
 - UHTL: Tjenestebalance, pr. kvartal.
 - DNDIQ: Kvartalsvis strømstatistik for direkte investeringer.
 - SITC2R4Y: Værdi af import og eksport, SITC-hovedgrupper på år.
 - SITC2R4M: Værdi af import og eksport, SITC-hovedgrupper på måneder.
 - SITC5R4Y: Værdi af import og eksport, SITC-hovedundergrupper på år.

For yderligere information om Markedsrapport, herunder om muligheden for at blive samarbejdspartner, kontakt venligst Michael Bremerskov Jensen, fagchef for international handel, Dansk Erhverv, på tlf. +45 3175 2400 og mail: mje@danskerhverv.dk.